

Fra Ghana til Ghana

- refleksioner over værdien af min elevtid i ØK ...

Jeg er årgang 1960. Jeg fik lov til at komme 2 uger senere end alle de andre elever, idet jeg gerne ville på spejdetur gennem Sarek Nationalpark, nord for Polarcirklen. Og det syntes ØK var en rigtig god ide!

Biler i Ghana ...

Jeg blev placeret i Automobilafdelingen, og dagen efter blev det forventet, at jeg kunne administrere kommunikationen mellem Daimler-Benz i Tyskland og R.T. Briscoe i Ghana. Vi solgte mange Mercedes biler i Ghana, lige indtil præsident Nkrumah's hustru købte en meget dyr seng i Paris, hvilket udløste et politisk systemskifte. Men så var det jo en formildende omstændighed, at R.T. Briscoe også solgte de billigere VW Folkevogne. Og jeg lærte hurtigt, hvad det betød, når prokurist Holmgaard om morgenen kom forbi med sin lille seddel for at registrere ny ordrer. 2 gange om året solgte vi i øvrigt en Mercedes til den polske ambassadør i Rangoon, der øjensynligt brugte sin diplomatiske status til at tjene gode penge på gensalg af biler med hele kabinen fyldt med reservedele.

Premierministeren i Nigeria fik hugget hovedet af ...

Automobilafdelingen var spændende og lærerig, men efter et års tid befandt jeg mig pludseligt i Planning & Projects! Og det var jo noget helt andet! Jeg havde den glæde at komme til at arbejde tæt sammen med prokurist Holger Hansen, og det var meget inspirerende. Her lærte jeg noget om turn-key projekter og 'package deals', som er kommet mig tilgode i alt, hvad jeg senere har beskæftiget mig med. Projekterne var mange. Fra hydro-power i Afrika og Asien til fiskeriprojekter og infrastruktur samt diesellokomotiver i Kina. I samarbejde med Krupp i Essen tilbød vi turn-key fiskeriprojekter. Premierministeren i Eastern Region i Nigeria var meget begejstret og indgik en kontrakt på fase 1 af et omfattende projekt. Det var dog lidt ærgerligt, at 6 måneder senere fik han, og alle hans ministre, hugget hovedet af, og Biafra krigen startede Jeg tog imidlertid initiativet til at udgive en lille, periodisk publikation med navnet 'Fishing News' til orientering af filialerne, og da jeg år senere sendte Holger Hansen en hilsen på hans 80-års fødselsdag, så fik jeg et meget venligt svar, hvori han gav udtryk for, at han tydeligt huskede mange af de spændende projekter og især 'Fishing News'.

- og lys i Peshawar ...

For et par år siden var jeg sammen med TV2's korrespondent Simi Jan, der netop var kommet hjem fra Peshawar i Pakistan. Jeg kunne ikke lade være med at spørge til gadebelysningen. I 1962 lykkedes det, i samarbejde med ingeniør Mortensen i Karachi, at vinde licitationen på Peshawar City Grid Station. I kampens hede var ØK gået hen og blevet main contractor. Jeg fik at vide, at det burde vi nok undgå en anden gang, men at det nu i øvrigt var mit problem at få tingene til at fungere. Jeg kan se mig selv, nogle måneder senere og 19 år gammel, sidde for bordenden på ASEAs danske kontor i Bredgade med ingeniører fra ASEA i Västerås på den ene side af bordet, og rådgivende ingeniører fra Milano på den anden. Jeg forstod ikke meget af det tekniske, men Simi Jan bekræftede, at der stadig er lys i gaderne i Peshawar.

Jeg havde i øvrigt lejlighed til at samle Eksportafdelingens tilbud til kineserne i en lille brochure, ligesom jeg fik lov til at tage initiativ til formidling af køb af teknisk udstyr af kineserne. Jeg fik i den forbindelse bl.a. solgt grafit-elektroder fra Machinery Corporation i Tientsin til Varde Stålværk.

Jeg forestiller mig, at min baggrund i ØK var medvirkende til, at jeg som værnepligtig fik ansvaret for Livgardens pengekasse og personligt kvitterede for overtagelsen af kr. 688.750,22! (det svarer til lidt over 7 millioner kroner i dag). Jeg faldt imidlertid i 'hustru-fælden' og blev forlovet i stedet for at fortsætte min karriere i ØK.

Efter ØK ...

Men nu havde jeg meget stor glæde af mine erfaringer fra ØK! Jeg blev direktør i række internationale mærkevarevirksomheder, hvor især erfaringerne med win-win turnkey-projekter skabte helt nye og overraskende muligheder, og ikke mindst under oliekrisen i 1973. Og en reference til ØK skadede jo ikke. Jeg husker tydeligt, hvordan mine værter reagerede, da jeg ved min første forretningsfrokost i Hong Kong nævnte, at jeg var udlært i ØK: 'Then you must be very smart, Sir!' Jeg var i øvrigt partner i et Hong Kong selskab med adresse på 2. etage i Union House (senere Swire House), hvor også ØK boede.

Tilbage til Kina ...

Efter mange år med international detailhandel, herunder både udvikling og restrukturering, samt en spændende oplevelse som stormagasindirektør, valgte jeg i 2000 igen at gå i Holger Hansen's fodspor, idet jeg involverede mig stærkt i etableringen af ca. 100 danske butikker med børnemøbler i Kina. Og igen under iagttagelse af en bevidst og relevant WOW-factor!

Efterfølgende har jeg taget initiativ til et helt nyt koncept for børnemøbler på det kinesiske marked! Også de kinesiske forbrugere stiller nye krav til reel merværdi, og så skader det jo ikke, at Den grimme Ælling, i augmented reality (AR), kommer ud af sengestolpen og inviterer ind i et spændende læringsunivers. I den forbindelse gik jeg i øvrigt for nylig, i regnvej, på gaden i Shanghai sammen med Lego's CEO i Kina, der omtalte ØK's betydning for Lego's lokale succes.

- og Afrika ...

Men tilbage til Ghana! Det startede med Mercedes biler for 60 år siden! Og efter en årrække med aktiviteter i Fjernøsten, Europa og USA har jeg længe haft lyst til igen at beskæftige mig med det afrikanske kontinent. Jeg glæder mig derfor over at være inviteret til at deltage i Advisory Board for et helt nyt dansk initiativ, Global River Center, der med Community Centers på kommerciel basis bl.a. vil søge at reducere antallet af unge afrikanere, der søger mod storbyerne i håb om - måske - at realisere deres drømme der. Første stop er Ghana, og på det senest afholdte G40 borgmestermøde i København udtrykte Accra's borgmester sin begejstring for projektet! (www.globalrivercenter.com)

På ganske få år definerede ØK i høj grad min erhvervskarriere i de næste 60!

August 2020